

Arkusz roboczy planu wynagrodzeń firmy AGEL

Twoja inwestycja:

_____ Poziom - \$1000 inwestycja
16 opakowań produktów + 3 centra biznesowe + materiały reklamowe i szkoleniowe

_____ Poziom - \$250 inwestycja
4 opakowania produktów + 1 centrum biznesowe + materiały reklamowe i szkoleniowe

Miesięczne automatyczne-zamówienie:

4-6 opakowań na własny użytek i jako dodatkowy zapas by prowadzić biznes.

Osiem sposób wynagradzania:

- 1) Sprzedaż Detaliczna (Retail Sales)
- 2) Prowizja Za Szybki Start (Fast Start Commissions)
- 3) Premia Kierownicza (Executive Bonus Pool)
- 4) Konto Wydatków Podróżnych (Expense Allowance)
- 5) Ekskluzywna Premia Samochodowa (Agel Car Fund)
- 6) Coroczny Zjazd Kadry Kierowniczej (Travel Award Fund)
- 7) Prowizja Za Wielkość Sprzedaży W Zespole (Team Volume Commissions)
- 8) Prowizja Wyrównawcza Z Dźwignią Finansową (Leveraged Matching Bonus)

Sprzedaż detaliczna (Retail Sales):

Możemy zakupić towar po cenie hurtowej i następnie odsprzedać go po cenie detalicznej zarabiając do _____% prowizji.

Możesz zarejestrować klienta w programie uprzywilejowanych klientów (preferred customer), co pozwala klientowi zamawiać produkt bezpośrednio w firmie, która wypłaca tobie prowizję \$5 (tylko przy automatycznej wysyłce)

Prowizja za szybki start (Fast Start Earnings):

_____ kiedy zapiszesz kogoś na poziomie kierowniczym.

_____ kiedy zarejestrujesz kogoś jako *sprzedawcę*.

Premia kierownicza (Executive Bonus):

_____ całego obrotu firmy jest wypłacane do tych którzy są na Poziomie Kierowniczym - Executive Level.

Każdy wzrost obrotów w mniejszej nodze o 1000 CV = 1 udział CV – obrót prowizyjny

Konto wydatków podróżnych (Expense Account):

Kiedy zakwalifikujesz się na stanowisko _____, otrzymujesz miesięczny dodatek \$500-\$3000

Ekskluzywna premia samochodowa (Car Bonus):

Kiedy zakwalifikujesz się na stanowisko _____, otrzymujesz \$500-\$3000 miesięcznej premii samochodowej.

Coroczny zjazd kadry kierowniczej (Travel Fund):

Osoby będące na stanowisku _____ i wyżej są zaproszone na AGEL Leadership Conference, która ma miejsce w okresie zimowym w egzotycznym, tropikalnym miejscu.

*Zobacz pozycje managerskie w Choosing Success Magazine

Prowizja za wielkość sprzedaży w zespole (Team Volume Commissions):

Zarabiasz _____% miesięcznie od obrotu wytworzonego w twojej _____ nodze. Maksymalny możliwy obrót to _____ CV co daje \$25000 miesięcznie jako rezydualny dochód.



Prowizja wyrównawcza z dźwignią finansową (Leveraged Matching Bonus):

Zarabiasz _____% do _____% z Prowizji Za Wielkość Sprzedaży W Zespole (Team Volume Commissions) wszystkich ludzi, których _____ zapisałeś aż do siedmiu generacji.

Pierwsza generacja

_____%



Druga Generacja

_____%

Trzecia Generacja

_____%

Czwarta Generacja

_____%

Piąta Generacja

_____%

Szósta Generacja

_____%

Siódma Generacja

_____%

Innowacje Quadra Planu firmy AGEL!